

# Mini Workshop



—ハイブリッド開催（筑波大学附属病院B棟11F CIMEラウンジ/zoom）—

2026年 6月10日(水), 8月5日(水), 10月21日(水)

## 医療系スタートアップ挑戦者募集

筑波大学T-CReDOでは連携大学（慶應義塾大学、千葉大学、大阪大学、岡山大学、九州大学、Stanford大学SPARK、UC San Diego等）の協力のもと、医師、研究者の皆さんの研究成果、革新的医療シーズの実用化・事業化を推進するアクセラレーションプログラムを2018年より実施しています。

今回、Research Studioプラットフォームを基盤とする医療系スタートアップ人材育成プログラムに関する説明会と希望者への相談会（メンタリング）を実施します。

### 対象

1. 自分自身の医療シーズの事業化について相談したい方
2. 医療系スタートアップについてご興味がある方（聴講者）

### 内容

17:30-17:45 プログラムの紹介と質疑応答

17:45-19:00 相談会※（希望者のみ、公開・非公開選択可）

※1週間前までの事前登録必須。応募上限あり。開示しても問題ない範囲でシーズについてご発表いただき、Value proposition等を議論します。公開可能なシーズの登録がない場合、聴講のみの方にはこの時点でご退出いただきます。

### 登録

相談の有無に関わらず、参加登録をお願いします（右下QRコード）。発表をご検討されている方は、1週間前までの登録をお願いします（5分のプレゼンテーションとその資料の提出必要）。相談会は公開で実施しますので、聴講可能です。

Track Record:  
44 teams  
since 2018



26 NEW STARTUPS

3 BASED ABROAD

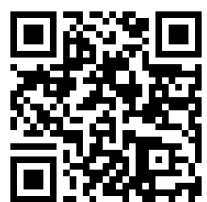


175億円 34 RAISED FUNDS



5 CLINICAL TRIALS 27 Pre-CLINICAL POC

### 参加登録



<https://resstplatform.org/update/1872/>

筑波大学つくば臨床医学研究開発機構 (T-CReDO)  
橋渡し研究推進センター  
TEL: 029-853-3630  
E-mail: TR\_info@md.tsukuba.ac.jp



国立研究開発法人日本医療研究開発機構 (AMED)  
大学発医療系スタートアップ支援プログラム

# Research Studio の概要

## Mini Workshop

説明会・相談会

開発計画策定コース (4回)

事業計画策定コース (4回)

UCSDコース (1週間)



・チーム発掘  
・広報等



・医療ニーズ・競合分析  
・知財戦略  
・TPP/開発戦略  
・非臨床POC  
・価値提案等



ピッチイベント\*



・ビジネスモデル  
・資本政策  
・出口戦略  
・海外展開  
・ピッチデック等



ピッチイベント\*



・レクチャー  
・メンタリング  
・インタビュー  
・ピッチトレーニング等



ピッチイベント\*

海外Showcase  
イベント拡大



\*ピッチイベント(英語)は、コース修了者の発表と、次コースへの選考会を兼ねる。  
VCコンソーシアム座談会や、先輩起業家・VCメンバー・協力事業会社との交流会等を予定。

## 2026年度アクセラレーションプログラム予告\*

※Global Entrepreneur Training (GET) Program 2026

Step 1 選考会 4月25日

開発計画策定コース

5月13, 20, 27, 6月3日 18:00-21:00 (zoom)

Step 2 選考会 6月13日

事業計画策定コース

7月1, 8, 15, 29日 18:00-21:00 (zoom)

Step 3 選考会 10月10日

UCSD\*コース

※University of California San Diego (2月頃, 1週間)

## Research Studio と関連する支援プログラム

伴走支援プログラム

Go-to-Global (G2G) プログラム

特徴

1. グローバルな視点と経験を有する協力者と連携した支援
2. 臨床アドバイザー (MD) やビジネスコーディネータを配置
3. 高い専門性と豊富な経験を有するプロジェクトマネージャー

シーズS0 : 事業構想

若手起業家人材育成

- ・ Value Proposition
- ・ 事業計画の立案
- ・ 知財申請支援等

シーズS1 : 起業

非臨床POC取得

- ・ 非臨床試験の実施支援
- ・ チームビルディングの支援
- ・ VCとの相談・交渉
- ・ 資本政策の策定等

シーズS2 : 資金調達

国際展開

- ・ 事業パートナーとのマッチング
- ・ KOLとのマッチング
- ・ VCとのマッチング
- ・ 規制対応等

1,000万円/年  
(2年間)

3,000万円/年  
(3年間)

1.5億円/年  
(2年間)

